

# RECHTSANWALTSKANZLEI STEFAN MUSIOL

▷ Strategien ▷▷ für ▷ den ▷ Mittelstand ▷▷▷

auf das *Wesentliche* ► konzentrieren – Ihren wirtschaftlichen Erfolg

## Rechtssicherheit ist wesentlich für einen erfolgreichen Unternehmensaufbau

Kein Unternehmen kann sich unnötige rechtliche Risiken, Fehler genau wie verpasste Chancen leisten, ohne dabei den Gesamterfolg akut zu gefährden.

Auf eine Rechtsberatung, die an den strategischen Interessen des Unternehmens ausgerichtet ist, kann man bei keinem Vorhaben und keiner Problemstellung verzichten. Eine frühzeitige rechtliche Prüfung vermeidet Missverständnisse, beugt Reklamationen vor und sichert damit Ihre Umsätze.

Die frühzeitige Beratung ist auch immer die günstigste und effektivste, weil Fehlentwicklungen von Anfang an vermieden werden und Handlungsspielräume erhalten bleiben.



## Über 20 Jahre europaweite Erfahrung in der Strategischen Unternehmensberatung

Wir leisten neben der effektiven Lösung einzelner Probleme und der rechtlichen Absicherung einzelner Vorhaben auch die flexible Begleitung über längere Zeiträume, bei der Sie Lösungsstrategien nachhaltig in die Organisation und Verwaltung Ihres Unternehmens übernehmen können. Dies führt dazu, dass Sie bei sich wiederholenden Problemstellungen im besten Fall nicht erneut auf externe Unterstützung angewiesen sind oder sich bestimmte Problemstellungen erst gar nicht wiederholt auftreten.

Der spürbare Erfolg und die allgemeine Zufriedenheit ist der wesentliche Maßstab der Beratungsleistung. Bewertungen der Beratung durch Mandanten können Sie über unsere Internetseite einsehen.

Nach unserer Überzeugung haben Unternehmen nichts von **teuren Großstadtlagen und aufwendigen Repräsentationsbauten** ihrer Berater, die in großen Zahlen unselbständig und ohne eigene Erfahrung als Unternehmer Lösungen entwickeln sollen. Groß angelegte Konferenzen und Besprechungen sind angesichts der Vielzahl moderner Kommunikationsmöglichkeiten genauso überflüssig geworden.

Daher konzentrieren wir uns auf die Optimierung der Beratungsleistungen mit möglichst niedriger Kostenstruktur. So können wir die meisten Leistungen nach den gesetzlichen Standardsätzen anbieten.



Verträge

Wettbewerb

Markenschutz

Standort Süd:

90482 Nürnberg

Telefon Süd: +49(0) 911 . 960 19 19

Telefax Nord +49(0) 911 . 960 19 20

**GRUR**

Weitere Angaben (Impressum):

**ramusiol.com**

Fachanwalt für Gewerblichen Rechtsschutz

Heideweg 29f

22952 Lütjensee b. Hamburg

Telefon Nord +49(0)4154.9 8888 53

Telefax Nord +49(0)4154 9 8888 54

## Kooperation

Die Kanzlei fügt sich in ein **fachübergreifendes internationales Netzwerk spezialisierter Berater für mittelständische Unternehmen** ein. Für alle Mitglieder ist die gezielte, effektive, interessen- und problemorientierte Vorgehensweise der wesentliche Maßstab ihrer Tätigkeit. Wir sind mit namhaften Unternehmen Mitglied in der IP-Organisation GRUR.



### Meilensteine des Unternehmenserfolgs

- **MARKE, MUSTER, TECHNOLOGIE sichern**
- **MARKETINGSTRATEGIE entwickeln**
- **FINANZIERUNG planen und gestalten**
- **VERTRAGSBEZIEHUNGEN strukturieren**
- **RISIKEN managen**
- **KONFLIKTE steuern und regeln**
- **VORSORGE treffen**

*Wirtschaftlichen Erfolg bewirkt die gesunde Balance aus Wandel mit Risiko und strategischer Planung mit rechtlicher Absicherung*



## BESONDERE ANFORDERUNGEN IM DIREKTVERTRIEB UND NETWORK MARKETING

**Menschen kaufen immer noch am liebsten bei Menschen und nicht bei Internetseiten.**

Der Direktvertrieb verbindet insbesondere in Gestaltung als schnellwachsendes Netzwerk (Network-Marketing, MLM) die Vorteile des persönlichen Kontakts und Vertrauens mit der kosteneffektivsten, schnellsten und für Kunden bequemsten Logistik.

Dabei müssen Unternehmen, die sich für Direktvertrieb entscheiden, mit einem teils negativen Image als einer generell unseriösen Vertriebsform (Schneeballsystem) auseinandersetzen.

Daher ist es bei diesen Vertriebsformen für eine nachhaltige Geschäftsentwicklung essentiell, faire Geschäftsbedingungen und eine nachhaltige Unternehmensentwicklung als Zielsetzung klarzustellen.



Rechtsanwalt Stefan Musiol ist seit dem Ende der 90er Jahre unterstützend für Unternehmen europaweit tätig, die Network Marketing als alleinige Vertriebsform einsetzen. Er war und ist dabei jeweils unmittelbar Aufsichtsrat oder langjähriger rechtlich strategischer Begleiter dieser nachhaltig erfolgreichen Unternehmen.

Schwerpunkte der Tätigkeit sind hier Erfolgssicherung (Qualität / Herstellung / Geschäftsgeheimnisse), Schutz der Marken und Reputation sowie Compliance durch transparente und faire Vertragsbedingungen für die Vertriebspartnerunternehmen unter Absicherung eines fairen und erfolgsorientierten Wettbewerbs.

## ENGAGEMENT IN IHREM INTERESSE- FALLÜBERGREIFEND UND DURCHSCHLAGEND

Treten die gleichen Probleme bei vielen Mandanten der Kanzlei auf, ist ein **begleitendes, umfassenderes Vorgehen sinnvoll**. Auch dies gehört zu den Grundprinzipien unseres strategischen Handelns. Es beinhaltet die **Prävention durch Information (Newsletter) und das engagierte Eintreten für eine Gesamtlösung**. Ein wichtiger Präzedenzfall kann das Problembewusstsein und damit das **Verhalten von Behörden, und Institutionen, der Banken und sogar der Rechtsprechung im Interesse der Mandanten positiv beeinflussen**.



Die Kanzlei engagiert sich dafür auch im Verein mittelständischer Unternehmen und arbeitet mit öffentlich-rechtlichen Presseorganen, wie dem Westdeutschen Rundfunk, Bayerischen Rundfunk (Thema Bankenpolitik), dem Mitteldeutschen Rundfunk, Gründermagazinen und anderen Fachpresseorganen zusammen.



Generelles Ziel dieser Strategie im Interesse aller Mandanten ist die Durchsetzung eines fairen Wettbewerbs bei Beseitigung unseriöser Geschäftsmethoden.