

RECHTSANWALTSKANZLEI STEFAN MUSIOL

▷ Strategien ▷▷ für ▷ den ▷ Mittelstand ▷▷▷

auf das *Wesentliche* ▶ konzentrieren – Ihren wirtschaftlichen Erfolg

Rechtssicherheit ist wesentlich für einen erfolgreichen Unternehmensaufbau

Kein Unternehmen kann sich unnötige rechtliche Risiken, Fehler genau wie verpasste Chancen leisten, ohne dabei den Gesamterfolg akut zu gefährden.

Auf eine Rechtsberatung, die an den strategischen Interessen des Unternehmens ausgerichtet ist, kann man bei keinem Vorhaben und keiner Problemstellung verzichten. Eine frühzeitige rechtliche Prüfung vermeidet Missverständnisse, beugt Reklamationen vor und sichert damit Ihre Umsätze.

Die frühzeitige Beratung ist auch immer die günstigste und effektivste, weil Fehlentwicklungen von Anfang an vermieden werden und Handlungsspielräume erhalten bleiben.



Über 20 Jahre europaweite Erfahrung in der Strategischen Unternehmensberatung

Wir leisten neben der effektiven Lösung einzelner Probleme und der rechtlichen Absicherung einzelner Vorhaben auch die flexible Begleitung über längere Zeiträume, bei der Sie Lösungsstrategien nachhaltig in die Organisation und Verwaltung Ihres Unternehmens übernehmen können. Dies führt dazu, dass Sie bei sich wiederholenden Problemstellungen im besten Fall nicht erneut auf externe Unterstützung angewiesen sind oder sich bestimmte Problemstellungen erst gar nicht wiederholt auftreten.

Der spürbare Erfolg und die allgemeine Zufriedenheit ist der wesentliche Maßstab der Beratungsleistung. Bewertungen der Beratung durch Mandanten können Sie über unsere Internetseite einsehen.

Nach unserer Überzeugung haben Unternehmen nichts von **teuren Großstadtlagen und aufwendigen Repräsentationsbauten** ihrer Berater, die in großen Zahlen unselbständig und ohne eigene Erfahrung als Unternehmer Lösungen entwickeln sollen. Groß angelegte Konferenzen und Besprechungen sind angesichts der Vielzahl moderner Kommunikationsmöglichkeiten genauso überflüssig geworden.

Daher konzentrieren wir uns auf die Optimierung der Beratungsleistungen mit möglichst niedriger Kostenstruktur. So können wir die meisten Leistungen nach den gesetzlichen Standardsätzen anbieten.



Verträge

Wettbewerb

Markenschutz

Standort Süd:
90482 Nürnberg
Telefon Süd: +49(0) 911 . 960 19 19
Telefax Nord +49(0) 911 . 960 19 20

GRUR

Weitere Angaben (Impressum):
strategie-unternehmen.de

Fachanwalt für Gewerblichen Rechtsschutz
Heideweg 29f
22952 Lütjensee b. Hamburg
Telefon Nord +49(0)4154.9 8888 53
Telefax Nord +49(0)4154 9 8888 54

Kooperation

Die Kanzlei fügt sich in ein **fachübergreifendes internationales Netzwerk spezialisierter Berater für mittelständische Unternehmen** ein. Für alle Mitglieder ist die gezielte, effektive, interessen- und problemorientierte Vorgehensweise der wesentliche Maßstab ihrer Tätigkeit. Wir sind mit namhaften Unternehmen Mitglied in der IP-Organisation GRUR.



Meilensteine des Unternehmenserfolgs

- **MARKE, MUSTER, TECHNOLOGIE sichern**
- **MARKETINGSTRATEGIE entwickeln**
- **FINANZIERUNG planen und gestalten**
- **VERTRAGSBEZIEHUNGEN strukturieren**
- **RISIKEN managen**
- **KONFLIKTE steuern und regeln**
- **VORSORGE treffen**

Wirtschaftlichen Erfolg bewirkt die gesunde Balance aus Wandel mit Risiko und strategischer Planung mit rechtlicher Absicherung



BESONDERE ANFORDERUNGEN IM E-COMMERCE DIREKTVERTRIEB UND ONLINEHANDEL (EL. GESCHÄFTSVERKEHR)

Menschen kaufen immer noch am liebsten bei Menschen und nicht bei Internetseiten.

Entscheidend für den Erfolg sind nicht nur Preis und Leistung, sondern auch das Vertrauen bei interessierten Besuchern des Online-Angebots. Das Geschäft im Internet ist schnelllebig. Lange Kundenbindungen gibt es im fast grenzenlosen Vertrieb nicht.

Daher ist es auch essentiell, Zusicherungen transparent zu gestalten und einzuhalten. Das Vertrauen der Interessenten gewinnt man durch eine möglichst freundliche, aber auch professionelle Präsentation, verständliche und ausführliche Produktbeschreibungen - auch zu den Grenzen der Leistungen und Qualität der Produkte - und klare Vertrags- und Lieferbedingungen. Die Reputation des Unternehmens muss oft wesentlich intensiver gegen unfaire Angriffe verteidigt werden. Häufig müssen Billig-Plagiate abgewehrt werden.



Rechtsanwalt Stefan Musiol ist seit Anfang der 2000er Jahre unterstützend für Unternehmen europaweit tätig, die Direktvertrieb über das Internet als alleinige Vertriebsform einsetzen. Schwerpunkte der Tätigkeit sind hier Erfolgssicherung (Qualität / Herstellung / Geschäftsgeheimnisse), Schutz der Marken und Reputation sowie Compliance durch transparente und faire Vertragsbedingungen unter Absicherung eines fairen und erfolgsorientierten Wettbewerbs.

ENGAGEMENT IN IHREM INTERESSE- FALLÜBERGREIFEND UND DURCHSCHLAGEND

Treten die gleichen Probleme bei vielen Mandanten der Kanzlei auf, ist ein **begleitendes, umfassenderes Vorgehen sinnvoll**. Auch dies gehört zu den Grundprinzipien unseres strategischen Handelns. Es beinhaltet die **Prävention durch Information (Newsletter) und das engagierte Eintreten für eine Gesamtlösung**. Ein wichtiger Präzedenzfall kann das Problembewusstsein und damit das **Verhalten von Behörden, und Institutionen, der Banken und sogar der Rechtsprechung im Interesse der Mandanten positiv beeinflussen**.



Die Kanzlei engagiert sich dafür auch im Verein mittelständischer Unternehmen und arbeitet mit öffentlichen Presseorganen, wie dem Westdeutschen Rundfunk, Bayerischen Rundfunk (Thema Bankenpolitik), dem Mitteldeutschen Rundfunk, Gründermagazinen und anderen Fachpresseorganen zusammen.



Generelles Ziel dieser Strategie im Interesse aller Mandanten ist die Durchsetzung eines fairen Wettbewerbs bei Beseitigung unseriöser Geschäftsmethoden.